



Олимпиада Президентской академии для учащихся организаций
среднего профессионального образования
по финансовой грамотности
«МоиФинансы»

Заключительный этап

Курс: 2 КУРС ИЗ 3

Профиль: ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ

Фамилия: ЕФИМОВ

Имя: ТИМУР

Отчество: АНДРЕЕВИЧ

Страна: РОССИЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ

Регион: МОСКВА

ВСЕГО СТРАНИЦ

44

ПОДПИСЬ УЧАСТНИКА

240



Вариант №

ЗАДАНИЕ 1

Задание 1А

Расчет дефицита семейного бюджета:

Расчет дефицита семейного бюджета:

$$1 \quad 12800 + 23800 + 3000 + 8000 + 11000 + 11000 + 12200 + 8000 + 40000 + 70000 + 77000 + 31000 + 4500 + 8400 + 18000 + 3000$$
$$\begin{array}{r} 122000 \\ 23800 \\ \hline 145800 \end{array}$$
$$145800 + 2400 + 18000 + 3000 = 175200 \text{ g}$$

Dogru: $72300 + 60900 = 139200 + 17400 = 157600$

Ответ: Десяток из семьи составляет 17600 рублей.

Перечень необоснованных расходов. Пояснения

2 значит, это

8. Языком Тьмо Тьм не платят за одноклассники
и подписки, а по возможности платят за
подписку, а пользоваться бесплатно.

1. правително бѣло бѣ сожато жастодѣ ма: „жастодѣ
„визуални“ ; „кафе, лимон, вѣтра с жужващи дѣла“ ;

Обязат. собирать налоги на доходи. Одерж. укаж. в зп

* сокращать расходы на содержание = в первую очередь

можно сказать что это либо подделка, а не подпись.





Продолжение задания 1А

Три совета, каким образом и на какую сумму можно сократить расходную часть бюджета:

В связи с тем, что бюджет данной семьи является дефицитным, целесообразней и финансово нужно сделать:

1. сократить траты на деп. услуги на 50% - 15000, т.к. ~~затраты~~ траты должны уменьшиться при такой ситуации; также сократить траты на подписки на 1250; можно пользоваться интернетом на работе.
2. сократить траты на кафе, кино, рестораны и т.д. на ~~1000~~ 9000, иногда можно отложить время.
3. сократить траты на обустройство квартиры на 11000, есть множество вещей подешевле, что можно заменить более дешевыми, также на расходы "вкусняшки" на 4000. Снизив много денег уходит на "вкусняшки".

Итоговая сумма, на которую можно сократить расходы: 40500 рублей.

Три предложения по увеличению дохода в семье героев. Пояснения

1. Найти подработку. Разделить более 50% от зарплаты на 7 работ, хотя бы на ~~одну~~ ставку 0.3 - 0.5 ставки.
2. Возможные повышения на работе. Также проводить себя на работе и делать больше покупок.
3. Инвестиции и Вклады. Можно начать откладывать и вкладывать часть денег от зарплатной платы. К примеру вклады в банк.





Задание 1Б

Что такое финансовая подушка безопасности и для чего она нужна

Я считаю, что ФПБ — это некая сумма денег, на которую может рассчитывать семья/человек в случае потери работы, ~~и~~ когда это поможет справиться с трудностями. ФПБ — это деньги на черный день, на которые можно упереться и не пропасть. У каждой семьи она разная,

Расчет размера ФПБ для семьи героев:

ФПБ нужно рассчитать по ЗП члена семьи. Я считаю, что в данном случае все нужно считать ± 300 000 р. Нельзя говорить точно свое правильно, скорее нет, но к примеру в случае потери работы этого на семью хватит.

План создания ФПБ для семьи героев:

Если по подработке они все получают: 41 760 р.
Если в течение 7 месяцев они будут откладывать все деньги с подработки, то будет вполне приемлема ФПБ в размере — 29 1320 р. ~~29 1320 р.~~





Задание 1В

Доходы семьи: 213000

Расходы семьи: 175000

Профицит, который можно направить на оплату кредита: 38000

Варианты срока кредита и их оценка

Срок ИК	Стоимость кредита	Оценка вариантов с точки зрения стоимости кредита, его длительности и кредитной нагрузки для данной семьи.
30 лет	12244320	Кредитная нагрузка высокая, но с учетом большой переплаты, долго выплачивать кредит.
20 лет	9754080	Кредитная нагрузка умеренная, переплата не высокая, долг быстрее погасится.
15 лет	8616780	Кредитная нагрузка умеренная, переплата не высокая, долг быстрее погасится.
8 лет	7156800	Кредитная нагрузка высокая, но с учетом высокой переплаты, долго выплачивать; переплата не высокая по сравнению с 30 лет.

Вывод (какой вариант посоветуете и почему):

Я бы рекомендовал брать кредит на 15 лет, так как переплата не высокая, а срок погашения не долгий. Кредитная нагрузка умеренная, переплата не высокая.

Цена квартиры: 7 100 000 руб.

Размер первоначального взноса (20,1%): 1427100 руб.

Размер первоначального взноса с учетом маткапитала: 2117366 руб.





Возможности, которые дает маткапитал в данной ситуации	Ограничения, которые накладывает маткапитал в данной ситуации
Закрыть заданную сумму кредита.	Необходимо Нет. Необходимость уплаты всей суммы на ребенка и других расходов, с взятием кредита станет тяжелее.

ЗАДАНИЕ 2

Задание 2А

Я считаю, что

лучше отказаться от маткапитала на низкие предпринимательские

Аргумент 1

Работа на себя и не от кого не зависеть.
Не боясь, что тебя уволят.
Не задумываться о месте проживания, а при желании продолжить работу удаленно

Аргумент 2

Вся зад. плат. зависит только от тебя
и она может достать до пенсионной черты.
Ограничений нет.





Задание 2Б

Контраргумент 1

Все зависит от тебя и твоей осведомленности
являясь выходя из зоны; вся ответственность
лежит на тебе.

Контраргумент 2

"Вся зад. плата зависит от тебя"
В одних случаях может помочь угроза
то и остается с ними. Нет стабильности!





ЗАДАНИЕ 3

Характеристики	Описание
1) Портрет потребителя (клиента)	Возраст/сфера деятельности: 14-25 Запрос/пожелания (покупатель какого товара/услуги): одежда Какая проблема потребителя будет решаться: много удовлетворенных предложений в покупке красивой модной одежды
2) Продукт (товар или услуга) и уникальное торговое предложение (УТП)	Описание продукта(ов), который решит проблему клиента: одежда одежда красивая, трендовая и модная одежда, с различными дизайнами и т.п. УТП: уникальная одежда лимитированная одежда, которая доступна только у нас.
3) Краткое описание технологической модели, перечень факторов производства	идея от производителя Закупка различных необходимых материалов. Хороший маркетинг и коллаборация с различными популярными блогерами.





Характеристики	Описание												
4) Преимущества бизнеса перед конкурентами (три преимущества)	1) <i>индивидуальный дизайн, с высоким качеством</i> 2) высокая <i>индивидуальный дизайн, который только у нас.</i> 3) <i>цена</i>												
5) Каналы продаж	1) <i>онлайн</i> 2) <i>в своем бутике (магазин)</i> 3) <i>в других рознич. магазинах одежды (сотрудничество)</i>												
6) Финансовые расчеты на <u>шесть месяцев</u> : (постоянные и переменные издержки, цена товара(ов)/услуг(и), планируемая выручка по месяцам, планируемая прибыль по месяцам) в условиях задачи и планируемого бюджета	<i>Цена за 1 товар 3500 руб.; Себестоимость 1400 руб.</i> <i>Планируемые продажи по месяцам:</i> <table><tr><td>1м. - 45;</td><td>157500 выручка; 94500 - расходы</td></tr><tr><td>2м. - 60;</td><td>- 210000 выручка; 126000 - расходы</td></tr><tr><td>3м. - 85;</td><td>- 297500 выручка; 178500 - расходы</td></tr><tr><td>4м. - 97;</td><td>- 339500 выручка; - 203700 руб. прир.</td></tr><tr><td>5м. - 110;</td><td>- 385000 выручка; - 231000 руб. прир.</td></tr><tr><td>6м. - 131;</td><td>- 459500 выручка; - 275100 руб. прир.</td></tr></table> <i>Затраты на рекламу на интернет. и т.п. за 6 м. = ± 460.000 руб.</i> <i>Чистая прибыль за 6 м. = ± 648.900 руб.</i>	1м. - 45;	157500 выручка; 94500 - расходы	2м. - 60;	- 210000 выручка; 126000 - расходы	3м. - 85;	- 297500 выручка; 178500 - расходы	4м. - 97;	- 339500 выручка; - 203700 руб. прир.	5м. - 110;	- 385000 выручка; - 231000 руб. прир.	6м. - 131;	- 459500 выручка; - 275100 руб. прир.
1м. - 45;	157500 выручка; 94500 - расходы												
2м. - 60;	- 210000 выручка; 126000 - расходы												
3м. - 85;	- 297500 выручка; 178500 - расходы												
4м. - 97;	- 339500 выручка; - 203700 руб. прир.												
5м. - 110;	- 385000 выручка; - 231000 руб. прир.												
6м. - 131;	- 459500 выручка; - 275100 руб. прир.												
7) Расчет уплаты налога на профессиональный доход (за шесть месяцев) без учета налогового вычета и иных льгот.	$648860 \cdot 0,13 = 84351,8$ 84351,8 <i>Округлим: 84351,8</i>												





ЗАДАНИЕ 4

Задание 4А

Расчет выбранного варианта первого героя

$$\begin{aligned} 200 \cdot 12 &= 2400 \text{ - в год.} \\ 70.000 - 2400 &= \underline{17600} \text{ - Остаток} \end{aligned}$$

Расчет выбранного варианта второго героя

$$\begin{aligned} 1 \text{ кв} &- 20800 \\ 2 \text{ кв} &- 21632 \\ 3 \text{ кв} &- 22497,3 \\ 4 \text{ кв} &- 23397,2 \\ 4800 &\text{ в год.} \\ 23397,2 - 4800 &= \underline{18597,2} \text{ - Остаток} \end{aligned}$$

Развернутое объяснение, почему этот герой прав, а предложение выгодно для его личного бюджета:

Проведя выше расчеты я могу сделать вывод,
что прав Александр, Володей вложить и
сэкономить 997,2.





Задание 4Б

Страховой продукт	Сумма	Обоснование
Содержимая страховка на период содержания	4600	Исключено т.к. страхование бюджет
страх от задержки и отмены рейса	650	покупается ^{отдельно} защита от задержки рейса Актуально всегда
страх, защита	750	покупается защита от возмещения продолжит с содержанием Актуально всегда
		Остальные фу страх. продукты по малому лимиту не имеют смысла, т.к. это в российской авиакомпании и логист. и сродн. страховые тали предоставлят в случае вещи
Итого		





ЗАДАНИЕ 5

Задание 5А

Табл. 1

Наименование налога	Математические расчеты	Кто и когда оплачивает	Способ оплаты
НДФЛ с зарплаты	$\frac{25000 \cdot 13}{100} = 28250$	каждый месяц Организация (пенсия)	Касса
НДФЛ с вклада	$180.000 \cdot 0,15 = 27000$		
Имущественный налог (на квартиру)			
Транспортный налог			



Табл. 2

Наименование налог. вычета	Математические расчеты	Порядок оформления (получения)

Задание 5Б

Расчет доходности акций и облигаций:



Расчет ожидаемой доходности

Ценные бумаги	Консервативный	Умеренный	Агрессивный
Акции			
Облигации федерального займа			
Итого			

Какой портфель лучше выбрать и почему (два аргумента):

Задание 5В

По каким признакам собеседник героя определил, что поступок финансово небезопасный? Напишите два признака.

1. Запомнила все ~~факты~~ данные, паспорт и т.п.
2. ~~Рассказала~~ ~~свои~~ сказала под из сис друзей мои
дети.





Как нужно было поступить герою, чтобы в этой ситуации не оказаться жертвой мошенничества? Напишите два совета.

1. Кто в 1-й раз знакомится спрашивает какие бонусы там положены? Так не делают.
2. Никогда не вводи нигде свои паспорт. Удивили, если точно не уверена что это, там не с ВВБ.

Какие два других вида мошенничества вам известны? Назовите их и поясните, какие целевые группы для каждого из видов будут наиболее уязвимыми и почему.

1. Ринки и Виллы. Купил квартиру, там фальшив, с помощью нас и разлочили мажорами. Целевые группы все же, никто не предостерегал от аферистов и боялся молчит блато.
2. Представители разлочили блато. Целевая также все люди.

